

Aktuelle Stellenangebote

Angebot-ID	D-141110
Tätigkeit	FÜHRUNGSKRÄFTE (m/w) im Direktverkauf (Gruppen-, Teamleiter/in)
Stellenart	Selbstständigkeit
Unternehmen	jobs2know ist ein innovatives Projekt, das die beruflichen Chancen für Arbeit suchende Menschen neu gestalten will. Dazu bringen wir motivierte Personen mit am Markt etablierten Auftraggebern aus ganz Deutschland zusammen, die sich ausdrücklich zu einer langfristigen Zusammenarbeit mit erfolgsorientierten Menschen bekennen.
Stellenbeschreibung	<p>Wir suchen Führungskräfte (m/w) für den Direktverkauf von Bauelementen im Außendienst für einen Auftraggeber, der ein mittelständischer Hersteller für hochwertige Bauelemente mit eigenen Produktionsstätten in Deutschland ist. Seit über 40 Jahren werden die exklusiven Produkte unter einem etabliertem Markenname an Stammkunden in ganz Deutschland vertrieben. Um das Wachstum für die nächsten Jahre zu gewährleisten, soll der Vertrieb kontinuierlich ausgebaut und weitere Kunden hinzugewonnen werden. Hierbei legt der Auftraggeber großen Wert auf die Qualität und das Engagement der Führungskräfte, welche die selbstständigen Verkäufer in der täglichen Arbeit unterstützen.</p> <p><u>Aufgaben:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Betreuung einer Gruppe von selbständigen Handelsvertretern ■ Ausbildung und Coaching von neuen Verkäufern im Außendienst ■ Eigener Verkauf von exklusiven Bauelementen bei Stamm- und Neukunden ■ Präsentation von neuen Produkten und Durchführung von Aktionen <p>Wir bieten eine qualifizierte Einarbeitung und die Unterstützung eines erfahrenen Teams im Innen- und Außendienst. Die notwendigen Grundkenntnisse zu den Produkten werden in internen Seminaren und Schulungen vermittelt und sind für jeden aufgeschlossenen Verkäufer erlernbar. Ein fester Kundenstamm und innovative Produkte bilden die Basis für ein attraktives und leistungsbezogenes Einkommen.</p>
Ihr Profil	<p>Wir wenden uns an Menschen, die sich für eine selbstständige Tätigkeit im Außendienst interessieren und sich mit unserer Unterstützung eine langfristige Perspektive aufbauen wollen. Wenn Sie auf andere Menschen zugehen können, diszipliniert und eigenverantwortlich arbeiten wollen, haben Sie die Grundlagen für einen erfolgreichen Neubeginn. Eine selbstständige Arbeitsweise und Spaß an der direkten Arbeit mit Verkäufern beim Kunden sind die Voraussetzungen für eine erfolgreiche Tätigkeit beim Auftraggeber. Wenn Sie bereits einschlägige Erfahrungen als Führungskraft mitbringen, dann ist auch eine direkte Einstellung als selbstständiger Verkaufsleiter vorstellbar. In dieser Funktion sind Sie nach Ihrer Einarbeitungszeit außerdem für die Steuerung und Entwicklung eines Vertriebsbüros des Auftraggebers verantwortlich.</p> <p><u>Anforderungen:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Mittlere Reife / Mittlerer Bildungsabschluss ■ Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung ■ Deutsch in Schrift und Wort ■ PKW und Führerschein Klasse B (alt: FS 3) ■ von Vorteil, aber keine Bedingung: Erfahrung im Vertrieb von Bauelementen
Gewünschte Bewerbungsart	Ihre Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Arbeitszeugnisse) senden Sie uns bitte nicht per Post sondern per E-Mail im PDF-Format (maximal 3 MB). Sie können uns auch vorab eine Kurzbewerbung über das Kontaktformular zusenden.
Region	jeweils 1 Berater gesucht für Gebiete in: Bayern, Bremen, Niedersachsen, Nordrhein-Westfalen
Beginn der Tätigkeit	nach individueller Vereinbarung

Wenn Sie mehr über die angebotene(n) Tätigkeit(en) erfahren möchten, dann freuen wir uns über Ihre [Kontaktaufnahme](#). Wir informieren Sie gerne detailliert über die verschiedenen Möglichkeiten in Ihrer Region.

Weitere Informationen zu **jobs2know** und unseren Werten erhalten Sie hier auf der Webseite unter der Rubrik [Über uns](#) oder direkt bei Ihrem Ansprechpartner:

jobs2know

Herr Ulrich Kosanke
Maurits-Ostyn-Weg 40
28357 Bremen
E-Mail: bewerbung@jobs2know.de

Ihr Ansprechpartner: **Herr Ulrich Kosanke | E-Mail bewerbung@jobs2know.de**